

聚焦车事

8月车市淡季 正是购车“抄底”时

本报记者 黄海波

每年8月都是车市的传统淡季，今年也不例外。近日，记者走访眉山车市了解到，受宏观环境影响，给车商“积压”了不少销售压力，因此即使淡季眉山也有不少车商摆出积极姿势，降级促销、车贷产品等层出不穷，希望能吸引消费者。业内人士指出，第四季度车市有可能回暖，现在淡季是消费者“抄底”的好时机。



市民正在选车。资料图片

【准车主】

4月份相中的车8月份降价

市民小李今年一直在计划买车，本来打算“五一”期间出手，4月份曾走进车市展厅打算详细问价，当时由于该款车型一直很畅销，小李看中的某欧美品牌车型也变得异常紧张。

当时车商给出的价格优惠幅度并无亮点，销售人员也并不热情，还声称该车型正打算“提价”，让小李的买车欲望受到了不少打击，转而开始观望。

进入6月份以来，小李频频接到该店销售人员的电话，称他相中的那款车型已经降价7000元，到店详谈还可以有更大的优惠幅度，有超过万元的优惠，额外赠送大礼包，而且态度一次比一次恳切，并坦言现在是淡季，卖车压力大，让利幅度也比以前大。

随后，记者走访车市了解到，而由于进入车市传统淡季，最近不少车商都加大了对汽车金融产品的推广力度，尤其是针对中高档车型，会向客户提供多个不同方案，降低首付、延长还款、

减少利息等，销售人员指出，不少潜在客户的资金压力都是暂时性的，并不是购买力不足，而是不想一次性付款，使用金融车贷产品，就可以让他们提前购买，也可以提高工作效率，更关键的是给他们的消费心态大大“减压”。

【车商】
库存可控范围

眉山城区某品牌汽车4S店负责人表示，去年年中不少车商一度被库存压得透不过气来，很多都要亏本割肉，只求能尽快出货周转，今年其实并未到这种地步，大部分车商库存都在可接受范围内。

对于淡季的促销，车商认为其实压力并不大，心态也并不焦急，因为个别车商的“卖力吆喝”并不能改变大环境对车市的压抑。随着上半年宏观调控已成定局，企业逐渐接受并寻求各种融资、升级的应对方式，人们的消费心理也会归于理性，有刚性需求的就会结束观望了。虽然下半年不太可能出现去年的爆发态势，但成交量有所回升应该是肯定的。

购车小贴士

消费者应重点争取哪些利益呢？

有业内人士指出，传统车商会在促销时赠送大礼包、保险等，对此大部分消费者已经很熟悉，但近年来越来越多车商给出延长保修服务，却仍未得到消费者的足够重视，其实在实际使用中，延长保修服务比赠送精品实惠很多。

因为车商赠送的精品，有不少是华而不实的东西，在日常使用率并不高，只是消费者在买车的时候可以额外捧回家一大堆礼品，觉得得到了实惠。

而延保服务则看不见摸不着，只有在车辆使用过程中发生刮蹭、需要维修时，才显出价值。对于不少新车主，在买车的前一两年都会频繁出现小意外，保修服务就能减少很多经济压力。一般新车厂家送2年保修，如果经销商再赠送3年，等于享有5年的保修，这给不少车主都吃了一颗“定心丸”，不用再担心动辄上千元的维修费用了。

三轮车太能装 超高超长有隐患

王嘉 本报记者 黄海波 文/图

照片描述：

7月15日下午2点，民警在岷江大道执勤时发现，一辆载货超长、超宽的三轮车沿着岷江大道西段向岷江大道中段兰溪八期路口缓缓驶来，在兰溪八期路口民警拦下了该车，检查中发现，车上货物严重超长、超宽，在驾驶员位置上无法观察到左右及后方交通状况。随即执勤民警对该车驾驶员张某进行了批评教育，并向该车驾驶员张某宣传了如此载货的危害性，并督导该车张某现场消除其存在的违

法行为。同样，近日晚高峰，民警在东门口红绿灯执勤时发现，一辆三轮车装载着废旧泡沫，左拼右搭堆得很高，严重影响自身车辆视线和后方车辆行驶，且所载货物只是用绳子简单捆绑固定，随时都有可能掉落，存在严重的道路交通安全隐患。民警在核对该驾驶员证件时，三轮摩托车驾驶员很淡定地说：“泡沫体重轻，没事，随便跑。”随后，民警对驾驶员的违法行为进行严厉的批评教育，并根据《道路交通安全法》对其进行处罚。责令

其立即对所载货物进行转运。

安全提醒：

对于三轮车来说，超员、超速、超载是威胁安全的三大致命杀手，超出负荷的电动车很难操控，行驶在路上容易发生意外。

市公安局交警支队直属二大队民警提醒，擅自在车辆上搭载超长、超宽的物品，不仅对其它车辆和过往行人是一个安全隐患，而且对于违法驾驶人本人来说既违反交通法，更重要的是也给自身带来了安全隐患。



违法三轮车。